FINANCIAL RESULTS 2022

greenalia® The Green Company



& GLOBAL PIPELINE



& ESG

GREENALIA The Green Company

preenalia is an Independent Renewable Power Producer. The ompany uses wind, sun and forest biomass from certified lantations, to produce and store electricity in harmony with ature, while generating employment and innovation where it perates (United States and Europe).

The company's main activity is the generation and commercialization of electricity. It's present in six renewable technologies: onshore wind, offshore wind, solar photovoltaic biomass, storage & hydrogen.

greenalia

Monte Tourado Wind Farm Spain

OFFSHORE WIND

SOLAR

de BIOMASS

STORAGE



Onshore wind energy is the energy obtained from the wind by wind turbines located on land, which converts the energy produced by the movement of the blades of a wind turbine driven by the wind into electrical energy. It is a renewable source, does not pollute, is inexhaustible and reduces the use of fossil fuels. In addition, it is indigenous and available in practically the entire planet, which contributes to reducing energy imports and creating wealth and employment locally.





NIIÑÓN Wirter Farm ② Vimianzo, A Coruña □ 2019 ◆ 24MW □ 28M€ Investment



OUROL Wind Farm Ourol, Lugo

≹ 22.5MW

26M€ Investment



ALTO DA CROA Wind Farm ② Vimianzo, A Coruña ② 2021 3.3MW ○ 5,5M€ Investment

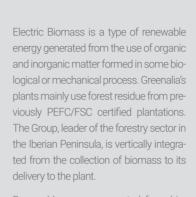


WONTE TOURADOWind Farm♥Vimianzo, A Coruña□2021★10.4MW□8M€ Investment



ALTO DA CROA II			
Wir	nd Farm		
0	Vimianzo/Dumbría, A Coruña		
(111)	2021		
奏	10.4MW		
Ē	8M€ Investment		

Our assets Biomass



Renewable energy generated from biomass has enormous development potential in Spain. In addition to C02 capture, its contribution to the care and cleanliness of forests, plantations and rural areas and the significant reduction in the fire risk must be highlighted.

Biomass presents a triple positive economic balance due to the benefits it generates: job creation, rural development and contribution to the fight against climate change.





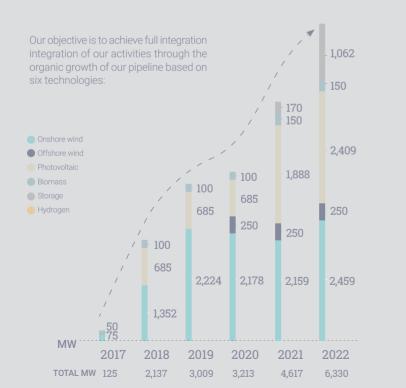


Ð 135M€ Investment **#** 2019





Pipeline 2022 OstWinistechnologi



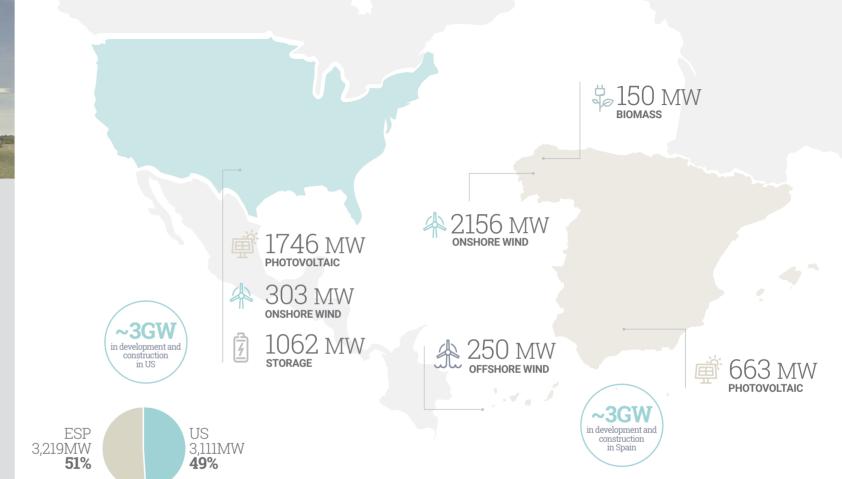
Our pipeline* is divided into the following phases:





The ways to expand our pipeline are project development and and the acquisition of other existing projects in the intermediate stages of development, where value creation is concentrated.

For this reason, at Greenalia we have a portfolio of projects of great resource, diversifying in six technologies and with different stages of maturity, allowing a progressive implementation and investment throughout the business plan.



Our pipeline is committed to innovation and diversification in **new technologies** and presence in **new markets.** Projects in **6 technologies** located in the main resource areas, in Spain and the United States Pioneer in the processing of **floating** wind projects in Spain.

Access our interactive map **TheGreenMap** to follow the evolution of our pipeline pipeline in the following QR:



Greenalia leads the PPA market in Europe



PPA Volume: 50% of the capacity(923MW)

(GdO's excluded)

10-year term agreement, Baseload

Investment Grade counterparty (BBB-)

PPA Volume: 70% of the production (123MW) + GDOs

RESONAC 12-year term agreement, As-generated

> Investment Grade counterparty (A-)

elEconomista.es lunes, 16 de enero de 2023 Greenalia y Endesa lideran la venta de energía a largo plazo en Europa Son los mayores vendedores de 2022 por capacidad contratada, con casi 1 GW cada una

3

==

Top 10 mayores vendedores de PPA en Europa Análisis preliminar de datos del PPA Tracker de Pexapark Alba Pérez MADRID. España ha vuelto a dominar el mercado europeo de compraventa de energía a largo plazo (PPA) en 2022 Greenalia con 3,2 gigavatios (GW), y Greenalia y Endesa se colocan a la cabeza Endesa del Viejo Continente, según el análisis preliminar de datos PPA Tracker Statkraft Energia Group de Pexapark. Mientras la gallega ha comprometido proyectos por una potencia Voltalia de 924 megavatios (MW), en el caso de la firma capitaneada por Jo-Luxcara sé Bogas se trata de 906,3 MW. En GoldenPeaks Capital ambos casos el liderazgo en el Viejo Continente responde a los acuer-Sunnic Lighthouse Gmbh dos a los que, respectivamente, llegaron con Alcoa para abastecer su Cero Generation planta de aluminio de San Cibrao (Luego), tal y como explica a este ERG diario Erik Landström, responsa-Fuente: Pexapark.

ble regional de transacciones de PPA en el Sur de Europa. El contrato de Greenalia tiene una vigencia de 10 años a partir de 2024, por una cantidad de hasta 2.297 GWh/año. Por su parte, Endesa proporcionará 1.151 GWh por año que procederán de parques eólicos en tramitación en el norte de Galicia. Aunque la gallega ya ocupó la segunda posición entre los mavores vendedores en 2021 en este mismo informe, para Endesa 2022 supone su entrada en el ranking. Según el análisis de Pexapark, en este Top 10 vendedores de energía a plazo en Europa también se encuentra la noruega Statkraft (600,25 MW), la irlandesa Energia Group

fica más de 160 contratos en toda Europa, de los cuales al menos 31 se firmaron en España. El segundo lugar es para Alemania, con 23 operaciones, y el tercero para Gran Bretaña, con 15.

Precio récord en diciembre

924

906

600

380

El índice de precios de la consultora para España alcanzó su valor más alto del 2022 el 13 de diciembre. "Aunque luego de esa fecha observamos una clara tendencia a la baja, con una caida de más de 20% desde el máximo", dice el experto. Tres factores impactaron el la evolución de los precios de contratos en 2022. Por un lado, " la curva de futuros tomó una forma invertida, es decir, las transacciones en los mercado de futuros comenzaron a cerrarse a precios mucho más altos en el corto que en el largo pla-

zo", revela Landström. A esto hay que sumarle que España se ha convertido en un mercado de vendedores donde la demanda por energía renovable supera a la oferta. "Esto se ve exacerbado por el gran apetito de compradores corporativos que ha surgido como consecuencia del incremento en precios. Muchos han descubierto el valor de nivelar a largo plazo el precio que pagan por la electricidad y acceder a precios más bajos en el corto plazo", asegura. Otro de los factores que determinó el precio fue el perfil del comprador. El cliente corportativo podría aceptar precios mayores que una firma suministradora (utility), dado que no asume una prima de liquidez al precio ofrecido (coste asociado a la adquisición de enerdel 2020. En términos de crecimienturos para cubrir su posición), se-

ñoles en el 2021 fue de 3.1 GW, la

José Bogas, CEO de Endesa. A MORALES

Manuel García, CEO de Grenalia. EE

por lo que grandes acuerdos como fra esconde un detalle importante: MW), la alemana Luccara (300 el de Acciona Energía (uno de los MW), Sunnie Lighthouse GmbH europeo de PPA) y Fortia de 1.000 cifra fue el resultado de un incre-MW, RoldenPeaks Capital (229 principales actores en el mercado (203 MW), Cero Generation (188 GWh no estarian contabilizados. tar que la lista de la consultora so-park identifica que el 38% de la po-to el último año fue mucho más balo induve las operaciones en las que tencia contratada en Europa esta- jo que el anterior", advierte Landsio incluye las operaciones en fas que tencia contratada en Europa esta-jo que et anterior "auvierre Lands- unos para cuorr su p la capacidad fue declarads en MW, ba en España. Sin embargo, esta ci-trôm. En base a la información pú-gún Erik Landstrôm.





Energy sales representing 100% of the business



of our **COMPLIANCE** PROGRAM: 6 new



Energy Transition Chair and Sustainability Awards with Coruña

PLAN OBJECTIVES



UPGRADING on the







+64.9M€ EBITDA



Establishment of a long-term **INCENTIVES** program for key directors, including ESG compliance objectives. New appointments of SENIOR TALENT

1

DIVERSIFICATION **IN 6 TECHNOLOGIES**



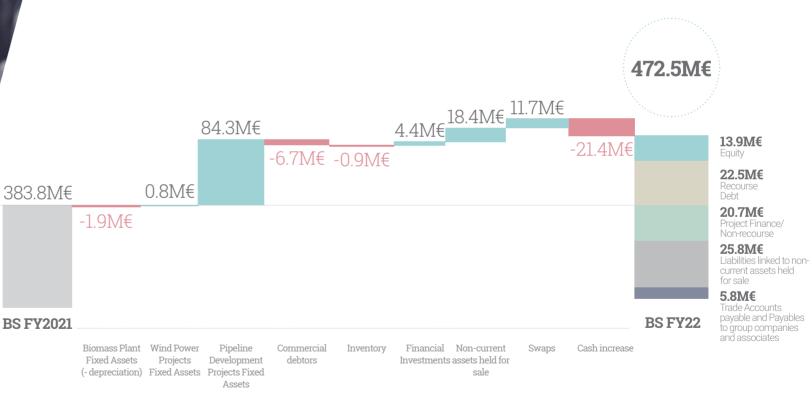
Miñón Wind Farm (24 MW



CONCEPT	REAL FY2022	REAL FY2021	% VAR
REVENUE	95.1M€	44M€	+116%
EBITDA	64.9M€	36.8M€	+77%
NET INCOME	16.4M€	12.1M€	+36%

Balance Shee Performance Greenalia's Headquarters

The evolution of assets and liabilities during FY22 is explained in the following chart:

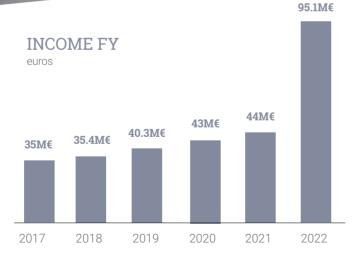


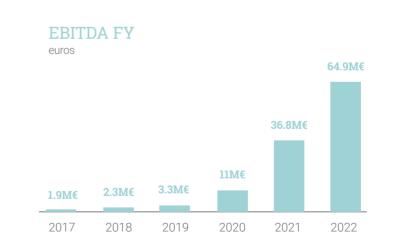
(1) Other sources include recourse debt and ICO loans



Greenalia's Headquarters









Recurring, predictable and stable long-term revenue

Eff rec str

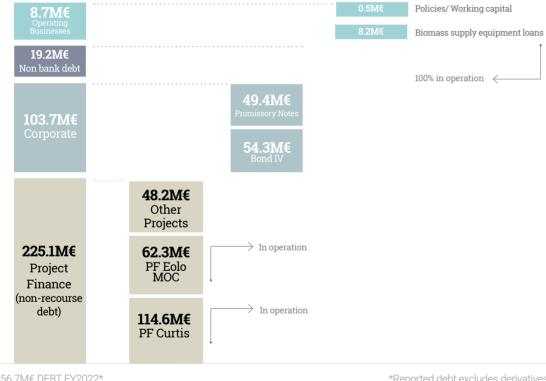
*

Efficient and nonrecourse financial structures

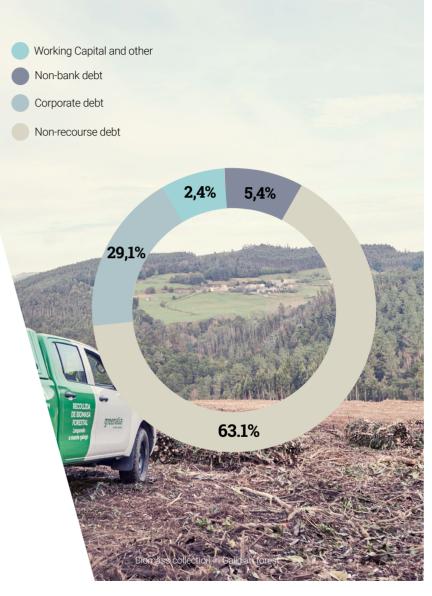
High returns focused on EBITDA generation

Classification and standarized ratios

63.1% of current debt is non-recourse debt, with the projects being the sole guarantee.

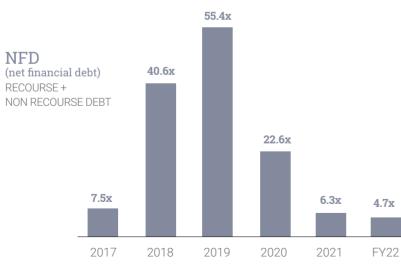


356.7M€ DEBT FY2022* 50.8M€ CASH FY2022 305,9M€ Net Debt *Reported debt excludes derivatives



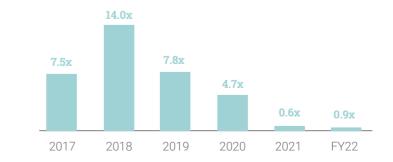
Progress made since IPO

Curtis-Teixeiro Biomass Plant (50MW)



NFD (net financial debt) RECOURSE DEBT

greenalia



15



ESG Sustainability Plan 2019-2022 90% ACHIEVED



Sustainability Report





The year 2022 has been the year of consolidation of the company's sustainability policies. This is demonstrated by our classification for the first time in the Sustainalitycs Rating and the obtaining of our first certification ISO 14001 in the Biomass plant, which are added to other certifications that we continue to maintain as SURE. for the certification of the sustainability of biomass.

The introduction of higher standards of GRI sustainability and Compliance, place Greenalia at a high level of self-demand in the areas of Governance, environment and social, and with a corporate culture at the level of the largest multinationals.

First Sustainalitycs Rating ISO 14001 Biomass Plant ESG Sustainability Plan 2019-2022 90% COMPLETED The most relevant sustainability milestones in 2022 were:

GOVERNANCE

1. Compliance program: Six new internal rules (as Fiscal Rule, Anti- corruption Rule) and Ethical Charter of Suppliers

2. Risk Map and Risk Management System

SOCIAL

3. +40% Investment with social impact. 63 million; 180 employees

- **4.** 340.707 euros in tax rates
- **5.** Corporate Volunteering Activities
- **6.** Increased the number of social entities with which we support
- 7. Greenalia Chair for the energy Transition
- 8. +36% training hours and a new APP

ENVIROMENTAL

9. 100% consumed electricity from renewable energy and 100% sold energy from renewable energy.

10. 56% reduction in direct CO2 emissions in terms of EBITDA

11. CLIMATE PLADGE: Carbon Neutral by 2040

ESG Sustainability Plan 2019-2022 **90% COMPLETED**













EUROPE

Plaza de María Pita, 10 1º 15001 A Coruña Spain +34 900 81 50 81 www.greenalia.es

U.S.

230 Park Avenue The Helmsley Building 28th Floor - Suite 2840 New York, NY 10169 www.greenalia.us For any clarification or additional questions, please contact: inversores@greenalia.es

